

# loyyal – COO gesucht für nocode SaaS startup

loyyal ist die Brücke zwischen Auftraggeber und Incentive Marketing Kampagne – Ein nocode SaaS zur Planung, Steuerung und Veröffentlichung.

Die Aufgaben sind:

- Strukturierter Aufbau des Unternehmens inkl. Festlegung von Geschäftsstrategien und -plänen
- Überblick und Festlegung von Leistungs- und Wachstumsziele des Teams ( inkl. C-Level )
- Entwicklung und Steuerung aller administrativen Prozesse als auch Überblick über relevante KPIs
- Recherche & Teilnahme von bzw. an Expansions- bzw. Growthaktivitäten ( Startup-Wettbewerbe, Pitches, Accelerators usw. )
- Controlling und Finanzplanung
- Das Team zusammenhalten inkl. Planung von Teammeetings usw.

Anforderungen an den idealen Mitgründer:

- Fundierte Kenntnisse in Geschäftsfunktionen wie HR und Finanzen
- Affinität für strategische Planung und Geschäftsentwicklung
- Absoluter Networker mit top zwischenmenschlichen und öffentlichen Redefähigkeiten
- Master in BWL – Ein Generalist
- Offenheit und Ehrlichkeit, Teamplayer aber auch fokussierter Solo-Performer
- Durchhaltevermögen

## Wer steckt hinter loyyal?

Mein Name ist Dennis und ich bin ein 32 Jahre alter Fullstack-Entwickler aus Ahlen. Ich habe bereits mehr als ein mal gegründet, ich habe auch mehr als ein mal eine Idee miterlebt, die vor die Wand gefahren ist. Mein Know-How basiert auf meiner Ausbildung als Fachinformatiker, Erfahrung als Entwickler in einem Konzern, Position als IT Security Manager bei einem Unicorn, einem Exit und etliche Stunden und Projekte aus meiner Freiberuflichkeit seit 2013. Ich sehe mich in erster Linie als Unternehmer mit einer passion für die IT.

Die Idee stammt aus meiner täglichen Arbeit als Freiberufler für eine externe Marketing Communication Unit aus München.

Ich habe die Vision und das technische KnowHow um die Plattform umzusetzen. Steckt in Dir ein/e Vollblutunternehmer/in und magst Du mehr erfahren? Dann melde Dich unter [dennis@loyyal.de](mailto:dennis@loyyal.de)